

FORMULAIRE D'AUTO-ÉVALUATION DU CLIENT

Services de Conseil Exécutif Premium en AgriAI & Plateforme Five Pillars AgriAI

Objectif

Cette auto-évaluation vous permet d'évaluer la position actuelle de votre organisation, sa « Préparation à l'AgriAI » et ses priorités stratégiques. L'objectif n'est pas simplement d'« ajouter de l'IA », mais d'identifier où l'intelligence artificielle peut créer la plus grande valeur économique, opérationnelle, commerciale et stratégique — transformant ainsi les données agricoles en intelligence, l'intelligence en meilleures décisions, et les meilleures décisions en résultats commerciaux mesurables.

Instructions

Évaluez chaque affirmation selon l'échelle ci-dessous, puis fournissez les détails demandés dans les sections descriptives. Renvoyez le formulaire complété à info@adalidda.com ou soumettez-le via notre portail : <https://fivepillars.adalidda.com/fr>

Échelle d'évaluation

- 1 = Non applicable / Non commencé
- 2 = Stade précoce / Exploratoire
- 3 = En cours / Partiellement mis en œuvre
- 4 = Avancé / Principalement opérationnel
- 5 = Pleine maturité / Référence du secteur (Best-in-class)

2.1 Profil de l'Organisation

Champ	Réponse
Nom de l'Organisation	_____
Pays / Région d'Opérations	_____
Secteur	☐ Agribusiness / Producteur ☐ Transformation Alimentaire ☐ Exportateur / Négociant de Matières Premières ☐ Coopérative Agricole ☐ Développeur de Projets Agro-Industriels ☐ Investisseur / IFD (Institution de Financement du Développement) ☐ Gouvernement / Institution Agricole ☐ Multinationale
Chiffre d'Affaires Annuel (USD)	☐ < 1M\$ ☐ 1M\$–10M\$ ☐ 10M\$–50M\$ ☐ 50M\$–200M\$ ☐ 200M\$+ ☐ Préfère ne pas divulguer
Matières Premières Principales	_____
Marchés d'Exportation Actuels	_____
Marchés d'Exportation Ciblés	_____
Nom et Titre du Décideur	_____

Champ	Réponse
Mode de Contact Préféré	☐ Email ☐ Téléphone / WhatsApp ☐ Message LinkedIn ☐ Appel Vidéo

2.2 Contexte Stratégique et Motivation

2.2.1 En 2 à 3 phrases, décrivez le principal défi stratégique de votre organisation concernant l'« Écart de Préparation à l'AgriAI » (ex. données fragmentées, manque de chaînes d'approvisionnement traçables, incapacité à transformer les données opérationnelles en intelligence exécutive) :

2.2.2 Qu'est-ce qui a suscité votre intérêt pour le Conseil Exécutif en AgriAI et la plateforme Five Pillars à ce stade ? (Sélectionnez toutes les réponses applicables)

- ☐ Échéances réglementaires imminentes (EUDR, US FSMA 204, China GACC) nécessitant des architectures de preuves numériques
- ☐ Besoin de passer de tableaux Excel fragmentés à un environnement de décision exécutive alimenté par l'IA
- ☐ Mandat du conseil d'administration pour une transformation numérique / IA afin de créer une valeur commerciale mesurable
- ☐ Préparation d'un projet agro-industriel pour un investissement, une diligence raisonnable technologique ou un financement par une IFD
- ☐ Perte d'un acheteur majeur ou d'un accès au marché en raison d'un manque de traçabilité vérifiable
- ☐ Désir de concevoir un écosystème Agro-Industriel Intelligent (Agriculture + Transformation + Énergie + Logistique + IA)
- ☐ Autre : _____

2.2.3 Quel est votre calendrier cible pour obtenir des résultats mesurables en matière de préparation à l'exportation et d'intégration de l'IA ?

- ☐ 0–3 mois
- ☐ 3–6 mois
- ☐ 6–12 mois
- ☐ 12–24 mois
- ☐ 24+ mois

2.3 Évaluation de la Préparation à l'AgriAI selon les Cinq Piliers

Évaluez les capacités actuelles de votre organisation dans chaque domaine. Ceci correspond directement au cadre des Cinq Piliers et déterminera les priorités de déploiement.

PILIER 1 — Planification de la Production et Constance des Volumes

#	Affirmation	Note (1–5)
1.1	Nous maintenons une hiérarchie précise Exploitation → Bloc → Parcelle avec une cartographie polygonale GPS.	☐
1.2	Nous utilisons des pipelines de production d'Agriculture Intelligente structurés par parcelle (du Pré-Semis au Marché).	☐
1.3	Nous prévoyons les rendements et gérons les contrats à terme / l'agriculture sous contrat pour nous aligner sur les engagements des acheteurs.	☐
1.4	Nous utilisons une IA Contextuelle pour des recommandations agronomiques spécifiques à chaque stade (météo, sol, nutriments).	☐
1.5	Nous gérons les programmes de producteurs sous contrat avec un suivi dédié des ressources et des approvisionnements.	☐
Description	Décrivez vos modèles actuels de planification de la production, de prévision des rendements et d'agriculture sous contrat :	

#	Affirmation	Note (1–5)
2.1	Nous numérisons les applications de pesticides et suivons les Limites Maximales de Résidus (LMR) pour éviter les rejets aux frontières.	☐
2.2	Nous maintenons des registres géolocalisés (GPS) des Ravageurs et Maladies sur l'ensemble de nos parcelles.	☐
2.3	Nous utilisons l'IA Vision (analyse d'images de feuilles malades/ravageurs) pour des recommandations de traitement immédiates.	☐
2.4	Nous gérons les certifications phytosanitaires et les tests de qualité numériquement au niveau de la station de conditionnement.	☐
2.5	Nous suivons l'efficacité des intrants et la performance des cultures par variété pour optimiser les récoltes futures.	☐
Description	Décrivez vos processus actuels d'AQ/CQ, de suivi des LMR et de gestion des ravageurs/maladies :	

PILIER 3 — Traçabilité et Diligence Raisonnée

#	Affirmation	Note (1–5)
3.1	Nous pouvons générer des Déclarations de Diligence Raisonnée (DDR) automatisées et conformes à l'EUDR en un seul clic.	☐
3.2	Nous pouvons prouver l'absence de déforestation via une cartographie polygonale GPS précise liée à des lots de récolte spécifiques.	☐
3.3	Nous prenons en charge l'importation de limites GeoJSON/KML pour l'analyse de lots multi-exploitations.	☐
3.4	Chaque lot récolté est lié numériquement à une parcelle géolocalisée spécifique pour une préparation à l'audit à 100 %.	☐
3.5	Les agents de terrain utilisent des applications mobiles pour capturer les données de traçabilité directement à la ferme (mode hors ligne/en ligne).	☐
Description	Décrivez votre infrastructure de traçabilité actuelle et votre préparation aux audits EUDR / FSMA 204 :	

#	Affirmation	Note (1–5)
4.1	Nous enregistrons la température/humidité directement à la station de conditionnement/quai de chargement pour prouver l'intégrité de la chaîne du froid.	☐
4.2	Les journaux de la chaîne du froid sont horodatés, géolocalisés et comportent des seuils d'alerte configurables par culture.	☐
4.3	Nous gérons les documents d'expédition (Connaissance, Phytosanitaire, Certificat d'Origine, Assurance) dans un coffre-fort numérique centralisé.	☐
4.4	Nous maintenons des listes de contrôle de conformité par marché avec un suivi au niveau de l'article (UE, USA, Chine).	☐
4.5	Les certificats d'exportation sont gérés de manière centralisée avec des alertes d'expiration automatisées et un suivi de statut.	☐
Description	Décrivez vos flux de travail actuels de surveillance de la chaîne du froid, de suivi logistique et de gestion documentaire :	

#	Affirmation	Note (1–5)
5.1	Nous utilisons un Agri-CRM avec des tableaux Kanban pour suivre les transactions de la Lettre d'Intention (LOI) → Négociation → Contrat (SPA) signé.	☐
5.2	Les documents commerciaux critiques sont liés par prospect dans un coffre-fort numérique, et non éparpillés dans des e-mails.	☐
5.3	Nous utilisons l'auto-traduction assistée par IA (IA Texte/Vocale) pour communiquer de manière fluide avec les acheteurs mondiaux.	☐
5.4	Nous disposons d'un système d'allocation de commissions transparent et multidevises pour les équipes de vente mondiales.	☐
5.5	Nous utilisons des flux de travail numériques structurés pour les Rapports internes, les Demandes de Décision et les Approbations de Budget.	☐
Description	Décrivez votre pipeline de vente actuel, la communication avec les acheteurs et vos flux d'approbation internes :	

2.4 Matrice de Priorités Stratégiques et de Conseil

*L'objectif est de repenser les flux de travail agricoles autour de l'intelligence. Sélectionnez vos **3 principales priorités** de conseil stratégique parmi les domaines ci-dessous :*

- ☐ **1. Stratégie AgriAI et Transformation Numérique** (Feuille de route IA à l'échelle de l'organisation et création de valeur)
- ☐ **2. Mise en œuvre de Five Pillars AgriAI** (Déploiement de la plateforme à travers les 5 piliers opérationnels)
- ☐ **3. Agronomie Assistée par IA et Agriculture Intelligente** (IA Vision, cartographie des risques de maladie, analyse de l'efficacité des intrants)
- ☐ **4. Préparation à l'Exportation et Conformité Assistées par IA** (Architecture de preuves numériques pour EUDR, FSMA, GACC)
- ☐ **5. Intelligence Exécutive par IA et Systèmes de Décision** (IA en salle de conseil, identification des goulots d'étranglement, tableaux de bord exécutifs)
- ☐ **6. Architecture Technologique AgriAI et Stratégie de Modèles d'IA** (IA Cloud vs Locale, Ollama/Gemini/NVIDIA NIM, Sécurité)
- ☐ **7. Intelligence Commerciale et de Marché Assistée par IA** (Agri-CRM, intelligence des prix, expansion B2B)
- ☐ **8. Stratégie d'Écosystème Agro-Industriel Intelligent** (Connexion Agriculture + Transformation + Énergie + Logistique + IA)
- ☐ **9. Stratégie d'Investissement et de Projet AgriAI** (Diligence raisonnable technologique, modèles de revenus, préparation pour les IFD/investisseurs)

2.5 Préférence de Modèle d'Engagement et de Tarification

Indiquez votre structure d'engagement préférée en fonction de nos offres de Conseil Exécutif.

Modèle d'Engagement	Intérêt (Oui / Non / À discuter)	Notes
Session de Stratégie Exécutive AgriAI (À partir de 700 \$/heure)	☐ Oui ☐ Non ☐ À discuter	_____
Conseil Exécutif Mensuel (5 000 \$/mois)	☐ Oui ☐ Non ☐ À discuter	_____
Abonnement de Transformation Stratégique par IA (12 000 \$/mois)	☐ Oui ☐ Non ☐ À discuter	_____
Conseil Entreprise / Institutionnel (20 000 \$+/mois)	☐ Oui ☐ Non ☐ À discuter	_____
Transformation AgriAI Basée sur Projet (Cadré après la session)	☐ Oui ☐ Non ☐ À discuter	_____
Engagements IFD / Institutionnels (Structurés individuellement)	☐ Oui ☐ Non ☐ À discuter	_____

2.6 Préparation Technologique, IA et Sécurité

#	Question	Réponse
6.1	Vos agents de terrain sont-ils équipés de smartphones capables d'exécuter des applications mobiles avec accès GPS/Caméra ?	☐ Oui ☐ Non ☐ Partiellement
6.2	Quels modèles d'infrastructure d'IA êtes-vous le plus intéressé à explorer ?	☐ Ollama (Local) ☐ Gemini ☐ OpenRouter ☐ NVIDIA NIM ☐ Incertain
6.3	Avez-vous besoin d'une authentification de niveau entreprise et d'une isolation des données organisationnelles (architecture multi-tenant) ?	☐ Oui ☐ Non ☐ Besoin de formation
6.4	Avez-vous besoin de modèles d'IA locaux et fonctionnels hors ligne pour les zones à faible connectivité internet ?	☐ Oui ☐ Non ☐ Incertain
6.5	Avez-vous des exigences strictes de souveraineté des données nécessitant un déploiement privé et isolé ?	☐ Oui ☐ Non

2.7 Préparation à l'Exportation et à l'Accès au Marché

#	Question	Réponse
7.1	EUDR : Êtes-vous préparé pour l'échéance d'application exigeant une traçabilité cartographiée par polygones et des DDR ?	☐ Tout à fait prêt ☐ En cours ☐ Non informé
7.2	US FSMA 204 : Disposez-vous de registres de traçabilité numériques et documentés pour éviter l'exclusion du marché américain ?	☐ Oui ☐ En cours ☐ Non
7.3	China GACC : Vos expéditions font-elles actuellement face à des rejets au port en raison de documentation non conforme ?	☐ Oui ☐ Non ☐ N'exporte pas
7.4	Utilisez-vous un coffre-fort centralisé pour le contrôle des SPA et l'échange sécurisé de documents avec les acheteurs internationaux ?	☐ Oui ☐ Non

2.8 Adéquation Organisationnelle et Engagement

Ce service de conseil n'est pas conçu pour les organisations recherchant un conseil générique sur PowerPoint ou s'attendant à ce que l'IA remplace la discipline opérationnelle. Veuillez évaluer votre alignement avec notre philosophie fondamentale.

#	Affirmation	Niveau d'accord
8.1	Nous possédons la capacité d'exécution nécessaire pour mettre en œuvre la transformation et numériser nos données.	☐ Tout à fait d'accord ☐ D'accord ☐ Neutre ☐ Pas d'accord
8.2	Nous sommes disposés à repenser les flux de travail agricoles autour de l'intelligence, et non pas seulement à « ajouter de l'IA » comme une expérience.	☐ Tout à fait d'accord ☐ D'accord ☐ Neutre ☐ Pas d'accord
8.3	Nous considérons la technologie comme une infrastructure stratégique, et non uniquement comme une dépense.	☐ Tout à fait d'accord ☐ D'accord ☐ Neutre ☐ Pas d'accord
8.4	Nous bénéficions du soutien de la direction générale (C-suite) pour passer de tableaux fragmentés à un environnement de décision alimenté par l'IA.	☐ Tout à fait d'accord ☐ D'accord ☐ Neutre ☐ Pas d'accord

Si vous avez répondu « Pas d'accord » à l'une des affirmations ci-dessus, veuillez expliquer :

2.9 Informations Complémentaires

2.9.1 Y a-t-il autre chose que vous aimeriez que l'équipe de conseil sache avant de préparer votre Feuille de route de Transformation AgriAI sur mesure ?

2.9.2 Comment avez-vous connu Five Pillars AgriAI et le Conseil Exécutif Premium ?

- ☐ LinkedIn / Groupe LinkedIn ("Five Pillars AgriAI")
- ☐ Recommandation / Réseau Deko Group
- ☐ dekoholding.com
- ☐ Five Pillars AI Academy (academy.adalidda.com)
- ☐ YouTube / TikTok (@kosonachriv / @FivePillarsAgriAI)
- ☐ Chaîne WhatsApp
- ☐ Autre : _____

2.9.3 Langue préférée pour l'interface de la plateforme et les livrables de conseil (La plateforme prend en charge 15 langues via l'IA) : ☐ Anglais ☐ Français ☐ Autre : _____

2.10 Résumé de l'Auto-Évaluation (*Usage Exclusif du Conseiller*)

Cette section est complétée par Kosona Chriv / L'équipe de Conseil Five Pillars après examen.

Zone d'évaluation	Note Moyenne du Client	Niveau de Maturité	Priorité de Déploiement
Pilier 1 — Planification de la Production et Volumes	___/5	☐ Naissant ☐ En développement ☐ Avancé	☐ Élevée ☐ Moyenne ☐ Faible
Pilier 2 — Gestion de la Qualité et Conformité	___/5	☐ Naissant ☐ En développement ☐ Avancé	☐ Élevée ☐ Moyenne ☐ Faible
Pilier 3 — Traçabilité et Diligence Raisonnée	___/5	☐ Naissant ☐ En développement ☐ Avancé	☐ Élevée ☐ Moyenne ☐ Faible
Pilier 4 — Logistique et Documentation	___/5	☐ Naissant ☐ En développement ☐ Avancé	☐ Élevée ☐ Moyenne ☐ Faible
Pilier 5 — Comm. Numérique et Préparation à l'Export.	___/5	☐ Naissant ☐ En développement ☐ Avancé	☐ Élevée ☐ Moyenne ☐ Faible

Modèle d'Engagement Recommandé : _____

Livrables Recommandés :

- ☐ Évaluation Stratégique de l'IA
- ☐ Feuille de route de Transformation AgriAI
- ☐ Analyse des Écarts des Cinq Piliers
- ☐ Stratégie de Tableau de Bord Exécutif IA
- ☐ Coaching Exécutif IA

Calendrier de Mise en Œuvre Estimé : _____

Notes du Conseiller : _____

2.11 Déclaration du Client

Je confirme que les informations fournies dans cette auto-évaluation sont exactes au mieux de ma connaissance. Je comprends que ce formulaire est utilisé uniquement pour adapter la proposition de Conseil et de Déploiement Exécutif Premium en AgriAI et ne constitue pas un engagement contractuel contraignant.

Champ	Réponse
Nom	_____
Titre	_____
Organisation	_____
Signature	_____
Date	_____

Renvoyez le formulaire complété à :

 **Email :** info@adalidda.com

 **WhatsApp / Téléphone :** +234 904 084 8867 (Nigeria) | +855 10 333 220 (Cambodge)

 **Web :** dekoholding.com/fr | fivepillars.adalidda.com/fr  **Contact :** M. Kosona Chriv, Co-fondateur & Conseiller Exécutif en AgriAI, Deko Group

Connectez-vous avec nous :

 **Groupe LinkedIn :** "Five Pillars AgriAI" — linkedin.com/groups/37080204/

 **Chaîne WhatsApp :** whatsapp.com/channel/0029Va9I6d0Dp2Q2rJZ8Kk0x

 **LinkedIn :** linkedin.com/in/kosona

 **TikTok :** tiktok.com/@kosonachriv

 **YouTube :** [@FivePillarsAgriAI](https://youtube.com/@FivePillarsAgriAI)

 **Academy :** academy.adalidda.com/fr