

Conseil exécutif en AgrilA

**pour transformer les données agricoles en intelligence, améliorer la performance,
l'exportation et les décisions stratégiques**

Là où la stratégie agricole rencontre l'intelligence artificielle, la transformation numérique et le commerce mondial

L'avenir de l'agriculture ne sera pas gagné par ceux qui se contentent de produire davantage. Il sera gagné par ceux qui sauront transformer les données agricoles en intelligence, l'intelligence en décisions, et les décisions en résultats commerciaux mesurables.

L'agriculture entre dans une nouvelle ère

L'IA transforme la manière dont les exploitations sont planifiées, les cultures suivies, les maladies détectées, les rendements prévisionnés, les chaînes d'approvisionnement gérées, la conformité à l'exportation documentée, et dont les entreprises agricoles communiquent avec les acheteurs internationaux.

Dans le même temps, les acheteurs mondiaux exigent quelque chose de fondamentalement différent de la part de leurs fournisseurs.

Ils exigent de plus en plus des chaînes d'approvisionnement documentées, traçables, transparentes et vérifiables numériquement, et non pas simplement un camion de marchandises arrivant dans un port.

Le résultat est un écart croissant en matière de préparation à l'AgrilA.

De nombreuses organisations agricoles disposent de données, mais ne peuvent pas les transformer en intelligence.

Beaucoup disposent de logiciels, mais pas d'une stratégie numérique intégrée.

Beaucoup collectent des informations GPS, de production, de qualité, de logistique et commerciales, mais ces systèmes restent déconnectés.

Et de nombreuses organisations se posent la même question :

Comment intégrer concrètement l'IA dans notre entreprise agricole et faire en sorte qu'elle apporte une valeur mesurable ?

C'est précisément là qu'interviennent les Services de Conseil Exécutif Premium en AgrilA.

Je propose un nombre limité de missions de conseil stratégique pour les dirigeants d'entreprises agroalimentaires, les organisations agricoles, les investisseurs, les coopératives, les exportateurs, les projets agro-industriels et les institutions cherchant à comprendre, mettre en œuvre ou faire évoluer la transformation agricole par l'IA.

Qui est à l'origine de ce service

Au cours des dernières années, j'ai travaillé dans les domaines de l'exportation des produits agroalimentaires, du développement agro-industriel, de l'agriculture contractuelle, des marchés d'exportation et des technologies agricoles.

J'ai participé à la stratégie commerciale du Parc Agro-Industriel au Nigeria, un écosystème agro-industriel intelligent et intégré combinant agriculture, transformation, énergies renouvelables, logistique, infrastructure d'IA et accès au marché international.

Plus important encore, j'ai conçu Five Pillars AgrilA — une plateforme AgrilA multi-tenant de niveau entreprise, conçue pour numériser les opérations agricoles et transformer les données agricoles en intelligence exploitable.

Five Pillars AgrilA relie la production agricole, la gestion de la qualité, la traçabilité, la logistique, la conformité, la communication, les ventes et l'intelligence exécutive au sein d'un écosystème numérique unique.

Elle comprend :

- Recommandations agronomiques basées sur l'IA
- Vision par IA pour l'analyse des maladies des cultures et des ravageurs
- Cartographie des exploitations par polygones GPS
- Agriculture intelligente et chaînes de production

- Gestion de l'agriculture contractuelle
- Suivi de la qualité et des LMR
- Flux de travail de conformité EUDR / FSMA / GACC
- Génération automatisée des déclarations de diligence raisonnable
- Gestion de la documentation d'exportation
- Agri-CRM et gestion du pipeline d'acheteurs
- Communication multilingue assistée par l'IA
- Analyses exécutives et analyse des données par IA à l'échelle de l'organisation
- IA textuelle et vocale
- Infrastructure d'IA multi-fournisseurs
- Applications mobiles de terrain
- Authentification de niveau entreprise et isolation des données organisationnelles

La plateforme prend actuellement en charge l'IA via plusieurs fournisseurs de modèles, dont Ollama, Google Gemini, OpenRouter et NVIDIA NIM, permettant aux organisations de sélectionner l'infrastructure d'IA en fonction de leurs exigences opérationnelles et de sécurité.

C'est pourquoi je ne conseille pas les organisations sur la transformation par l'IA à travers des présentations PowerPoint. Je conseille du point de vue de quelqu'un qui a réellement construit l'infrastructure d'IA agricole.

Conseil exécutif en AgriIA

Transformer les données agricoles en intelligence, en performance et en avantage concurrentiel

Dans les conseils d'administration, les comités d'investissement, les organisations agricoles et les projets agro-industriels, les mêmes questions reviennent de plus en plus souvent.

Les grandes questions exécutives en matière d'AgrilA

Stratégie d'IA

Où l'IA peut-elle créer le plus de valeur économique et opérationnelle dans notre entreprise agricole ?

Choix technologiques

Dans quelles technologies d'IA devons-nous réellement investir, et lesquelles ne sont que des expérimentations coûteuses ?

Opérations agricoles

Comment l'IA peut-elle améliorer la planification de la production, la prévision des rendements, la santé des cultures, la détection des maladies et l'efficacité des intrants ?

Préparation à l'exportation

Comment transformer nos données agricoles en preuves numériques vérifiables de traçabilité, de qualité et de conformité ?

Intelligence commerciale

Comment l'IA peut-elle améliorer l'identification des acheteurs, la gestion des pipelines, l'intelligence des prix, les négociations et l'expansion sur les marchés internationaux ?

Intelligence exécutive

Comment passer de tableurs, rapports fragmentés et systèmes isolés à un environnement décisionnel unique, connecté et alimenté par l'IA ?

Investissement et projets

Comment transformer une entreprise agricole ou un projet agro-industriel en une organisation technologiquement avancée, mesurable, scalable et prête à l'investissement ?

Ce ne sont pas des questions théoriques.

Ce sont précisément les défis que Five Pillars AgrilA est conçu pour aider à résoudre.

Mes domaines de conseil

1. Stratégie AgrilA et transformation numérique

Élaborer une stratégie d'IA à l'échelle de l'organisation, spécifiquement adaptée aux réalités de l'agriculture et de l'agro-industrie.

L'objectif est d'identifier les domaines dans lesquels l'IA peut générer une valeur commerciale et opérationnelle mesurable :

- Production
- Agronomie
- Santé des cultures
- Qualité
- Traçabilité
- Conformité
- Logistique
- Ventes
- Marketing
- Finance
- Gestion
- Prise de décision exécutive

L'objectif n'est pas simplement « d'ajouter de l'IA »

L'objectif est de repenser les flux de travail agricoles autour des données, de l'intelligence et de l'action.

2. Mise en œuvre de Five Pillars AgrilA

Les missions de conseil peuvent être structurées autour du cadre opérationnel de **Five Pillars AgrilA**, conçu pour connecter production, qualité, traçabilité, logistique, commerce et intelligence décisionnelle.

Pilier 1 — Planification de la production et régularité des volumes

Utiliser les données agricoles et l'IA pour améliorer :

- Planification de la production
- Prévision des rendements
- Planification des récoltes
- Ventes à terme
- Agriculture contractuelle
- Gestion des exploitations, blocs et parcelles
- Planification des approvisionnements
- Engagements d'approvisionnement des acheteurs

Five Pillars AgrilA relie les données des exploitations, la planification des cultures, les pipelines, l'agriculture contractuelle et les exigences des acheteurs afin d'améliorer la **prévisibilité et la régularité de l'approvisionnement**.

Pilier 2 — Qualité et conformité

Numériser et structurer :

- Applications de pesticides
- Suivi des LMR
- Tests de qualité
- Certifications phytosanitaires
- Registres des ravageurs et maladies
- Informations sur la chaîne du froid
- Documentation qualité

L'IA peut ensuite transformer ces données opérationnelles en **recommandations, alertes et intelligence de conformité**.

Pilier 3 — Traçabilité et diligence raisonnable

Construire une chaîne de preuves numériques reliant :

Exploitation → Bloc → Parcelle → Polygone GPS → Culture → Lot de récolte → Expédition → Acheteur

Five Pillars AgriIA intègre notamment la cartographie par polygones GPS, la traçabilité des lots, les flux de travail liés à l'EUDR et la génération de déclarations de diligence raisonnable.

L'objectif est de faire de la traçabilité non plus une exigence documentaire de dernière minute, mais **une capacité opérationnelle permanente**.

Pilier 4 — Logistique et documentation

Créer un environnement numérique centralisé pour gérer :

- Registres de la chaîne du froid
- Documents d'expédition
- Certificats d'exportation
- Connaissements
- Certificats d'origine
- Certificats phytosanitaires
- Documents d'assurance
- Documentation de conformité

L'objectif est de remplacer la gestion fragmentée des documents par **un flux de travail d'exportation numérique intégré et traçable**.

Pilier 5 — Communication numérique et préparation à l'exportation

Utiliser l'IA et les outils numériques pour connecter les organisations agricoles aux acheteurs internationaux.

Cela comprend :

- Agri-CRM
- Gestion du pipeline d'acheteurs
- Communication avec les prospects
- Traduction assistée par l'IA
- Échange de documents
- Analyses des ventes
- Gestion des commissions
- Collaboration avec les acheteurs
- Intelligence de préparation à l'exportation

Five Pillars AgriIA prend actuellement en charge la traduction assistée par l'IA dans **15 langues**, ainsi qu'un environnement CRM et de communication structuré pour le commerce international.

3. Agronomie assistée par l'IA et l'agriculture intelligente

Le conseil permet aux organisations d'identifier les meilleures opportunités d'intégration de l'IA dans leurs opérations sur le terrain.

Les applications peuvent notamment couvrir :

- Intelligence de la santé des cultures
- Détection des ravageurs et des maladies
- Vision par IA
- Intelligence météorologique et climatique
- Recommandations sur les sols et les nutriments
- Recommandations de gestion des cultures
- Préviation des rendements
- Cartographie des risques de maladies
- Optimisation des chaînes de production
- Analyse de l'efficacité des intrants

Five Pillars AgriIA intègre déjà des capacités d'intelligence et de recommandation liées à la météo et au climat, aux sols et aux nutriments, aux ravageurs et aux maladies des cultures, aux marchés et aux prix, ainsi qu'à l'intelligence opérationnelle, en complément de la Vision IA et de la cartographie des risques de maladies des cultures.

4. Préparation à l'exportation et conformité assistées par l'IA

L'accès aux marchés internationaux dépend de plus en plus de la **qualité, de la disponibilité et de la vérifiabilité des données relatives aux produits agricoles.**

J'accompagne les organisations dans la construction d'une architecture de preuves numériques autour de leurs opérations agricoles.

Cela peut inclure :

- Cartographie GPS des exploitations
- Traçabilité au niveau des lots
- Préparation à l'EUDR
- Documentation FSMA 204
- Exigences du GACC
- Registres des LMR
- Documentation phytosanitaire
- Certificats d'exportation
- Registres de qualité
- Déclarations de diligence raisonnable
- Coffres-forts numériques de documents

L'objectif : passer d'une conformité réactive à une préparation numérique continue.

Five Pillars AgriIA intègre des flux de travail dédiés à la préparation aux exigences de plusieurs grands marchés internationaux, notamment l'Union européenne, les États-Unis et la Chine.

5. Intelligence exécutive par l'IA et systèmes décisionnels

L'une des plus grandes opportunités de l'IA ne se trouve pas nécessairement dans les champs.

Elle se trouve dans la salle de conseil.

Les organisations agricoles disposent souvent d'immenses volumes de données opérationnelles, mais peinent à transformer ces données en intelligence utilisable par la direction.

J'accompagne les équipes dirigeantes dans la conception de systèmes décisionnels alimentés par l'IA capables de répondre à des questions telles que :

- Où se trouvent nos principaux goulots d'étranglement ?
- Quelles cultures, exploitations ou parcelles sont les plus performantes ?
- Où perdons-nous du rendement ?
- Quels intrants deviennent moins efficaces ?
- Quels contrats présentent le plus de risques ?
- Quels acheteurs sont les plus stratégiques ?
- Où apparaissent les risques de conformité ?
- Qu'est-ce qui nécessite l'attention de la direction aujourd'hui ?
- Quelles décisions doivent être priorisées cette semaine ?

Five Pillars AgriIA intègre une capacité d'analyse des données par IA à l'échelle de l'organisation afin d'analyser les données agricoles et inter-départementales, générer des synthèses exécutives, identifier les problèmes prioritaires et formuler des recommandations.

L'objectif est simple : transformer les données agricoles en intelligence exécutive.

6. Architecture technologique AgriIA et stratégie des modèles d'IA

Les organisations posent souvent une question fondamentale :

Devons-nous construire, acheter, intégrer ou déployer notre propre infrastructure d'IA ?

J'accompagne les dirigeants dans les décisions architecturales et technologiques qui sous-tendent ces choix.

Les thématiques peuvent inclure :

- IA dans le cloud vs IA locale
- Modèles open source vs modèles propriétaires
- Sélection des modèles d'IA
- Vision IA
- IA vocale
- API d'IA
- Infrastructure d'IA privée
- Architecture des données
- Architecture multi-tenant
- Sécurité de l'IA
- Gestion des accès et des rôles
- Authentification d'entreprise
- Stratégie de déploiement
- Optimisation des coûts
- Gouvernance de l'IA

Five Pillars AgriIA démontre une approche **multi-fournisseurs et multi-modèles**, combinant lorsque cela est pertinent des infrastructures d'IA locales et externes plutôt que de dépendre d'un fournisseur ou d'un modèle unique.

7. Intelligence commerciale et de marché assistée par l'IA

L'IA peut transformer les ventes agricoles en faisant évoluer une activité traditionnellement fondée sur les relations vers un **système d'intelligence commerciale mesurable**.

Le conseil peut couvrir :

- Intelligence des acheteurs
- Intelligence de marché
- Analyse des prix des matières premières
- Qualification des prospects
- Conception du pipeline commercial
- Négociations assistées par l'IA
- Flux de travail des documents commerciaux
- Communication multilingue
- Analyse de la performance commerciale
- Intelligence des commissions
- Expansion B2B internationale

Five Pillars AgriIA intègre déjà la gestion du pipeline CRM, depuis le premier prospect jusqu'à la négociation et à la signature du contrat, ainsi que la gestion documentaire, la communication et l'analyse des ventes.

8. Stratégie d'écosystème agro-industriel intelligent et AgrilA

L'IA ne doit pas être un projet logiciel isolé.

Pour les parcs agro-industriels, les projets agricoles intégrés et les investissements à grande échelle, le conseil porte sur la manière de connecter :

Agriculture + Transformation + Énergie + Logistique + IA + Données + Commerce + Finance

L'objectif est de concevoir un écosystème dans lequel chaque composant génère des données et de l'intelligence utiles aux autres.

Cette approche est particulièrement pertinente pour :

- Parcs agro-industriels
- Clusters d'agriculture intelligente
- Réseaux d'agriculture contractuelle
- Projets de transformation agroalimentaire
- Hubs d'exportation agricole
- Écosystèmes de transformation alimentaire
- Projets d'investissement agricole intégrant l'IA

9. Stratégie d'investissement et de projet AgrilA

Pour les investisseurs, promoteurs de projets, institutions de financement du développement (IFD) et partenaires stratégiques, le conseil peut porter sur :

- Stratégie d'investissement AgrilA
- Feuilles de route de transformation numérique
- Modèles d'affaires axés sur la technologie
- Structuration de projets
- Faisabilité commerciale
- Modèles de revenus
- Architecture opérationnelle
- Présentations aux investisseurs
- Due diligence technologique
- Partenariats stratégiques
- Infrastructure agricole intégrant l'IA

L'objectif : rendre les projets agricoles commercialement crédibles, technologiquement habilités, mesurables, finançables et évolutifs.

L'avantage Five Pillars AgrilA

La plupart des consultants conseillent aux organisations « **d'adopter l'IA** ».

J'ai construit la plateforme qu'elles peuvent réellement utiliser.

Five Pillars AgrilA est conçu comme un **environnement d'exploitation agricole de niveau entreprise**, et non comme un simple chatbot ou un outil d'analyse autonome.

La plateforme relie :

Données de l'exploitation → Intelligence IA → Flux de travail opérationnels → Preuves de conformité → Commerce → Décisions exécutives

Elle rassemble notamment :

- Agriculture intelligente
- Recommandations IA
- Vision IA
- Cartographie GPS
- Traçabilité
- Conformité
- CRM
- Communication multilingue
- Analyses commerciales
- Analyse des données exécutives

Ainsi, une mission de conseil peut aller au-delà de la stratégie.

Lorsque cela est pertinent, la stratégie peut être directement connectée à la mise en œuvre technologique au sein de l'écosystème Five Pillars AgriIA.

Ce que les clients reçoivent

Selon la mission, les livrables peuvent inclure :

Évaluation stratégique de l'IA

Une évaluation structurée des opérations agricoles, de l'infrastructure de données, de la maturité technologique et des opportunités d'IA de l'organisation.

Feuille de route de transformation AgriIA

Une feuille de route priorisée identifiant ce qui doit être mis en œuvre en premier, ce qui peut attendre et où l'IA peut générer le meilleur retour sur investissement.

Analyse des écarts Five Pillars

Une évaluation de la maturité de l'organisation selon les cinq dimensions fondamentales de la préparation à l'exportation agricole.

Portefeuille de cas d'usage IA

Une sélection priorisée d'applications pratiques de l'IA évaluées selon leur valeur commerciale, leur complexité, la disponibilité des données et les exigences de mise en œuvre.

Stratégie de tableau de bord exécutif IA

Un cadre permettant de transformer des données agricoles fragmentées en intelligence de gestion exploitable.

Conseil en architecture technologique

Des recommandations concernant les modèles d'IA, l'infrastructure, les API, l'architecture des données, la sécurité et la stratégie de déploiement.

Conseil en mise en œuvre

Un accompagnement stratégique lors du déploiement de Five Pillars AgriIA et des flux de travail numériques associés.

Coaching exécutif

Un accompagnement direct des PDG, fondateurs, membres de conseils d'administration, promoteurs de projets et hauts dirigeants agricoles engagés dans leur transformation par l'IA.

Formules d'engagement

Engagement	Investissement
Session stratégique exécutive AgriIA	À partir de 700 \$/heure
Conseil exécutif mensuel	5 000 \$/mois
Forfait de transformation stratégique IA	12 000 \$/mois
Conseil d'entreprise / institutionnel	À partir de 20 000 \$/mois
Transformation AgriIA basée sur un projet	Chiffrée après une session stratégique confidentielle
Engagements IFD / institutionnels	Structurés individuellement

Les engagements basés sur des projets peuvent inclure la stratégie IA, la mise en œuvre de Five Pillars, la conception d'écosystèmes agro-industriels intelligents, la transformation de la préparation à l'exportation ou le déploiement d'AgrilA à l'échelle de l'entreprise.

Chaque engagement est personnalisé.

Chaque engagement est conçu autour de résultats commerciaux mesurables.

Parce qu'il s'agit d'un conseil exécutif direct, le nombre de clients acceptés est volontairement limité.

À qui s'adresse ce conseil ?

Clients idéaux

- Dirigeants C-suite de l'agro-industrie et de la transformation alimentaire
- Coopératives agricoles et organisations de producteurs
- Exportateurs de matières premières et sociétés de commerce international
- Entreprises de technologies agricoles
- Promoteurs de projets agro-industriels
- Conseils d'administration évaluant l'adoption de l'IA
- Investisseurs évaluant des opportunités AgrilA
- Institutions de financement du développement et investisseurs institutionnels
- Gouvernements et institutions agricoles
- Multinationales intégrant les chaînes de valeur agricoles
- Organisations se préparant à accéder aux marchés internationaux

À qui cela ne s'adresse pas

- Organisations à la recherche de conseils génériques sous forme de PowerPoint
- Entreprises souhaitant simplement « ajouter de l'IA » sans transformer leurs opérations
- Projets sans capacité d'exécution sérieuse
- Organisations refusant de numériser leurs données agricoles
- Entreprises s'attendant à ce que l'IA remplace la stratégie, la gestion ou la discipline opérationnelle
- Projets considérant la technologie comme une dépense plutôt que comme une infrastructure stratégique

Pourquoi Five Pillars AgrilA ?

Parce que la transformation agricole nécessite beaucoup plus qu'un simple chatbot.

Elle nécessite un système intégré reliant :

Production

↓

Qualité

↓

Traçabilité

↓

Logistique

↓

Communication

↓

Intelligence IA

↓

Prise de décision exécutive

C'est la philosophie qui sous-tend Five Pillars AgrilA.

Construisons l'entreprise agricole propulsée par l'IA

Si vous construisez, investissez, exportez ou transformez une entreprise agricole et souhaitez comprendre **comment l'IA peut créer une valeur mesurable à travers vos opérations**, je vous invite à entamer une conversation confidentielle.

Je suis particulièrement intéressé par la collaboration avec des organisations qui souhaitent aller au-delà de l'expérimentation de l'IA pour construire une **véritable infrastructure AgrilA**.

L'avenir de l'agriculture ne consiste pas simplement à produire davantage.

Il s'agit de :

- **Produire plus intelligemment**
- **Transformer intelligemment**
- **Tout documenter**
- **Commercer à l'échelle mondiale**
- **Prendre de meilleures décisions grâce à l'IA**
- **Construire des écosystèmes agricoles capables de rivaliser dans l'économie intelligente.**

Five Pillars AgrilA est le pont entre les données agricoles et l'intelligence agricole.

Construisons cet avenir ensemble.

Pour me contacter

Kosona Chriv

Co-fondateur et conseiller exécutif en AgrilA

Deko Group

 info@adalidda.com

 +234 904 084 8867 — Nigeria

 +855 10 333 220 — Cambodge

 <https://adalidda.com/fr>

Ou envoyez simplement un message privé sur LinkedIn.

Notre canal WhatsApp <https://whatsapp.com/channel/0029Va9I6d0Dp2Q2rJZ8Kk0x>

 LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/kosona>

 TikTok : <https://www.tiktok.com/@kosonachriv>

 Groupe LinkedIn : "Five Pillars AgriIA" — <https://www.linkedin.com/groups/37080204/>

 Canal WhatsApp : <https://whatsapp.com/channel/0029Va9I6d0Dp2Q2rJZ8Kk0x>

YouTube <https://www.youtube.com/@FivePillarsAgriIA>

Sites web

<https://fivepillars.adalidda.com/fr>

<https://academy.adalidda.com/fr>